



ISOLUX CORSÁN
Caballero Andante, 8
28021 Madrid

Fecha de fundación:	1928: Corsán-Corviam; 1933: Isolux Corsán .
Fusión en 2004:	Isolux Corsán
Denominación social:	GRUPO ISOLUX CORSÁN, S.A.
Principales magnitudes (datos a 31.12.08):	
Patrimonio neto:	645 M €
Beneficio Neto de Explotación:	90,7 M €
Beneficio Neto Atribuible:	91,4 M € (+5%)
Cifra de Negocio:	3.316 M € (+ 37%)
Reparto de ingresos por actividad:	Concesiones: 64 M €; Construcción: 1.170 M €; Ingeniería: 2.010 M €;
	Promociones: 37 M €; Ajustes (de consolidación): 38 M €
Reparto de EBITDA por grupo de actividad:	Concesiones: 78,2 M €; Construcción: 179,6 M €; Ingeniería y Servicios:
	41,4 M €; Promociones: 1,0 M €; Corporativo (costes estructura): -48,5 M €
	EBITDA: 251 (+ 32%)
	Cartera: 15.565 (+ 64%)
	Internacional: 8.845
	Nacional: 6.714
	Contratación: 8.843 (+ 73%)
	Internacional: 5.593
	Nacional: 3.250
Consejo de Administración:	Luis Delso Heras. Presidente; José Gomis Cañete, vicepresidente. Consejeros: Juan José Ávila González; Javier Gómez-Navarro Navarrete; Antonio Hernández Mancha; José Luis Hernández Sánchez ; Serafín González Morcillo; Francisco Moure Bourio; Juan Odériz San Martín; Antonio Portela Álvarez; Antonio Pulido Gutiérrez; Ángel Serrano Martínez-Estélez ; J uan Francisco Falcón Ravelo, Secretario.
Equipo Directivo:	Luis Delso Heras, Presidente; José Gomis, Vicepresidente; Francisco José García, Presidente de Corsán-Corviam; Antonio Portela Álvarez, Consejero Delegado; Fernando Caballero Fernández, Director Adjunto al Consejero Delegado; Antonio Martínez Borrallo, Director General Económico-Financiero; Luis Moreno Álvarez, Director General de Medios; Álvaro Rengifo Abbad, Director General Comercial Internacional; Guillermo Collarte Rodríguez, Director general Desarrollo de Negocio; José Mestre Morales, Director General de soporte a proyectos; Santiago Varela Ullastres, Director General de Concesiones; Antonio Gracia Cebollada, Director General de Construcción; José M ^a Sendarrubias Redondo, Director General de Promociones Inmobiliarias; Javier Riera Táboas, Director General de Energía; César Alberte Sendin, Director General de Instalaciones, Mantenimiento y Servicios.
Plantilla:	7.900

Isolux Corsán es la primera constructora española no cotizada. La compañía está integrada por un equipo de 8.000 profesionales, desarrolla sus principales áreas de negocio -Construcción, Concesiones y Energía- en cuatro continentes y más de 30 países.

La estrategia del Grupo basada en la diversificación de productos y servicios y en mantener la cuota de mercado a nivel nacional y en potenciar su presencia en el exterior, está dando buenos resultados a pesar de las dificultades marcadas por la crisis en los distintos mercados. En este sentido, Isolux Corsán lidera el mercado de concesiones de transporte de energía de alta tensión, con 9.300 kilómetros de líneas, y gestiona más de 1.400 kilómetros de autopistas.

Es también la primera compañía española de infraestructuras que obtiene en India la adjudicación de tres autopistas de peaje en operación y está precalificada para la construcción de medio centenar de autopistas más. El Grupo cuenta, además, con dos concesiones de autopistas en España, otras dos en México y una en Brasil.

Las concesiones de aparcamientos, con más de 20.000 plazas en España, y las inversiones en empresas de energías renovables, completan su estrategia de diversificación nacional e internacional de productos y servicios.

La presencia internacional de Isolux Corsán y su peso dentro de los resultados económicos del Grupo son cada vez mayores. Con un perfil global que alcanza 34 países, destaca la importancia de la compañía en Angola, Argelia, Argentina, Brasil, EE.UU., India, México y el Golfo.

El peso del mercado internacional en la contratación del Grupo representa ya el 63,2% del volumen total. Este porcentaje era de un 16,5% en 2006, lo que da una idea del avance de la compañía en su proceso de internacionalización.

Entre los grandes hitos internacionales del Grupo, destaca el papel de Isolux Corsán en Brasil, donde controla el 10% del mercado del transporte de energía. Además, Isolux Corsán es la primera empresa no estadounidense que consigue una concesión de transmisión de energía de la Texas Public Utility Commission (EE.UU.).

En el área de construcción, las adjudicaciones logradas en India (con la construcción de la autopista Panipat - Jalandhar), México (Perote - Banderilla) y Argelia, donde Isolux Corsán construye el tranvía de Orán, son otra muestra de la presencia internacional del Grupo.

Las energías renovables eólica, biodiesel y solar es otro de los sectores de actividad más destacado dentro de nuestra compañía. Isolux Corsán junto a T-Solar, socio estratégico del grupo, ha logrado, en 2008, la puesta en marcha de 28 parques solares fotovoltaicos en España con una potencia instalada de 143,39 Mwp bajo el régimen del R.D. 661

Junto a Infinita Renovables (participada en un 70% por el Grupo), la compañía cuenta con una capacidad de producción de 900.000 T/a en sus dos plantas sitas en Castellón y Ferrol. Además de su actividad nacional durante 2008 se ha puesto en marcha la empresa Infinita Renovables Patagonia, situada en Argentina para la explotación y gestión de terreno dedicados al cultivo de colza y soja.

Isolux Corsán ha registrado, en 2008, unos ingresos superiores a los 3.300 millones de euros, un resultado bruto de explotación de 250 millones de euros y una cartera acumulada de 15.500 millones de euros para 2009.

En España Isolux Corsan cuenta con Delegaciones en todas las provincias. La presencia internacional del Grupo y su peso dentro de los resultados económicos es, como ya se ha dicho, cada vez mayor. Un perfil global que alcanza ya 34 países, destacando entre ellos Angola, Argelia, Argentina, Brasil, EEUU, India, México y Qatar.

